

TENDENCIAS

Contratos, trayectos eficaces y viajes de lujo

EN HELICÓPTERO La hora de vuelo vip, de 2.000 a 4.000 euros.



Per Feina (Barcelona) es el formato más casual de Rafa Zafra.



Brutalista, proyecto de Pablo López en el barrio de Argüelles.

Trèsde, Bichopalo y Brutalista son bistrós impulsados por jóvenes cocineros

Can Roca, Per Feina o Can Boneta recurren al formato clásico de menú del día

ce diez años por los fundadores de Sudestada, de Estanis Carenzo y Pablo Giudice, con Mariano Gargiulo, emprendedor que sigue al frente con su familia de este comedor. Bajo un concepto de “pizzería porteña revisitada”, su masa propia y su horno de leña de encina garantizan buenas pizzas que se despachan a la carta con la alternativa de un menú del día —de lunes a viernes a mediodía—, integrado por un *mezze* porteño pequeño, dos porciones de pizza, bebida y postre o café, por 13 euros.

● **Can Boneta: 16,50 euros.** Es el proyecto de los hermanos Joan —arquitecto que ejerció durante décadas antes de abrir Can Boneta— y Toni Boneta. “Cocina de proximidad elaborada y creativa con un concepto de platillos”, se define este negocio ubicado en la calle Aribau, en Barcelona, donde previamente abrió su primera sede en Balmales. Los dos locales siguen funcionando, manteniendo tanto la carta, como “el menú del día a precios asequibles que nos ha hecho famosos”, señalan. Con tres tapas, un plato principal —a elegir entre dos opciones— y postre, su fórmula diaria tiene un precio de 16,50 euros.

● **Per Feina: 21,50 euros.** Abrió en el otoño de 2022 en Barcelona como el formato más casual de Rafa Zafra, con sus socios Ricardo Acquista y Anna Gotanegra, dueños de negocios en Madrid, Barcelona e Ibiza como Estimar, Amar, Rural o Casa Jondal. Este cocinero *bulliniano* apuesta con Per Feina por un concepto de casa de comidas con menú del día y desayunos. El cliente elige entre una extensa variedad de platos en diferentes apartados para componer su menú con un precio de 21,50 euros. Como alternativa, ofrece el menú ejecutivo por 30 euros. Se trata de un modelo pensado solo para el mediodía, que hace unos meses añadió el servicio de cena solo en jueves y a la carta.

● **Can Roca: 16 euros.** Es el germen de una saga hostelera de Girona que suma ya una decena de negocios bajo diferentes formatos y precios con El Celler de Can Roca como casa madre. Pero sin Can Roca, el bar abierto en 1967 por Montserrat Fontané y Josep Roca, progenitores de Joan, Josep y Jordi Roca, hoy no existiría ese *universo Roca*. Situado en el barrio de Taialà —en la periferia de Girona—, es un bar o casa de comidas, con barra y dos comedores, que abre por la mañana para servir desayunos y a mediodía con un menú del día, fórmula vigente desde hace más de medio siglo. Ensalada verde o huevo poché con patatas paja como entrante; primer plato a elegir entre media docena de opciones y segundo plato entre otras tantas, más postre y bebida, por un precio de 16 euros. Como extra, se puede añadir un maravilloso icono los Roca: los Calamares a la romana por 11,50 euros.

Isabel Vilches. Madrid
Desde el jardín de residencia privada a la finca de caza o de recreo, directo al campo de golf o a un yate (con helipuerto). De Madrid a Marbella en 1 hora y 45 minutos o de Málaga a Gibraltar en media hora. “Un helicóptero tiene capacidad de aterrizar donde sea seguro, sin necesidad de contar con un aeropuerto, por lo que confiere al viaje un gran carácter de confidencialidad”, argumenta Alberto Delgado, CEO y fundador de WAG, World Aviation Group, compañía que engloba todas las disciplinas del sector aeronáutico. Desde una escuela de formación (con más de 1.200 estudiantes; en sus centros se instruyen las fuerzas aéreas de Portugal y Letonia) de avión, helicóptero y dron; aviación privada a bordo de dos exclusivas aeronaves, servicios esenciales de mantenimiento y de operación para servicios públicos. “Como operador aéreo [AOC, como lo es Iberia o Air Europa] con reconocimiento mundial, contamos con dos helicópteros VIP, Airbus EC130 B4 y Bell 429, el mejor y más exclusivo de España”, apunta el también piloto de aviones comerciales y de helicópteros.

Con base en Madrid y una secundaria en Málaga, realizan desde paseos turísticos, trayectos discretos o *transfers* ejecutivos. “Te permite llegar desde la capital a cualquier punto de la Península y a Baleares sin escalas, con una velocidad de 150 a 155 nudos”, explica Delgado. También son despachos de altos vuelos: “Sí, principalmente es un transporte, que gana eficacia y tiempo, pero también un objeto de deseo donde se cierran muchísimos contratos, pero muchísimos”, revela Delgado, que asegura que muchas empresas contratan horas en el aire para impresionar a la hora de pactar negocios. Y, “como pueden volar sobre el agua, pueden estar basados en un barco”, añade. “Lo hemos hecho en verano”, cuenta el directivo que creó esta empresa hace diez años y es también el representante oficial de Bell en España y Portugal.

Configuración vip

Con una capacidad ambos de siete pasajeros más piloto o de dos pilotos más seis, su interior es “una cabina muy amplia, con tres asientos y otros tres enfrentados, a modo de *classy club*, la configuración más vip”, explica Delgado. A bordo, todos los extras que quiera el cliente para el viaje, desde un aperitivo a Internet.

El perfil de cliente de esta compañía para la que siempre es tempora-



La firma WAG dispone de dos helicópteros de lujo, como el Airbus EC130 B4.



Con capacidad para seis clientes y dos pilotos, el Bell 429 es muy exclusivo.

Su clientela abarca desde un turista de alta gama a un gran ejecutivo o una empresa

Con una velocidad de 150 a 155 nudos, llegan de Madrid a cualquier punto de la Península sin escalas

da alta —solo cambian los destinos— “es un turista de altísimo *standing*, que quiere recorrer [y sobrevolar] por la mañana la Alhambra de Granada, a continuación visitar la Mezquita-Catedral de Córdoba, tomarse unas tapas en el barrio de Santa Cruz de Sevilla y dormir después en Marbella. Por privacidad, nos contrata a través de un intermediario. O un gran ejecutivo o una empresa para un uso corporativo”, detalla el empresario.

Su precio, 2.000 euros por hora de vuelo del Airbus EC130 B4 y 4.000 en Bell 429, un biturbina de última generación que WAG posee desde finales de 2023.